La RB Services recrute pour l'un de ses clients

- **INTITULE DU POSTE : DELEGUE COMMERCIAL ENERGIE (PETROLIER-GAZ) H/F**
- **EFFECTIF : 2**
- **LIEUX D'AFFECTATION : KINSHASA**
- **TYPE DE CONTRAT : CDI**
- **ENTREPRISE : UNE BANQUE COMMERCIALE**
- **SALAIRE : COMPETITIF**

La RBS CONSULTING est une entreprise qui évolue dans le secteur des ressources humaines. Elle est spécialisée dans la gestion administrative du personnel ainsi que le recrutement de meilleurs profils selon le besoin de ses clients. Elle recherche pour son partenaire qui évolue dans le secteur bancaire un délégué commercial avec pour rôle d'assurer le développement et le maintien des relations avec la clientèle du secteur de l'énergie en fournissant d'excellents produits et services financiers, qui apportent une valeur ajoutée au client tout en minimisant les coûts et les risques pour la banque.

1. TACHES ET RESPONSABILITES PRINCIPALES

Le Délégué commercial aura comme missions de :

- Etablir des calendriers de travail pour l'identification et la prospection des clients potentiels du secteur de l'énergie ;
- Maintenir de bonnes relations publiques avec les clients actuels et potentiels ;
- Planifier les appels de prospection dans le cadre commercial et en rendre compte ;
- Structurer les facilités de crédit pour répondre aux besoins des clients et préparer/examiner les propositions de crédit avec le chef de groupe ;
- Contrôler et veiller à ce que les clients respectent les accords de crédit ;
- Présenter et défendre les propositions devant le comité de crédit ;
- Négocier les taux de change et de crédit avec les clients dans les limites fixées par la banque afin d'assurer une rentabilité maximale à la banque ;
- Contrôler les performances de l'unité par rapport aux plans mensuels/ trimestriels/annuels ;
- Préparer des rapports périodiques pour le chef régional ;
- Effectuer d'autres tâches qui peuvent lui être confiées par le

responsable de la Banque commerciale et de consommation du groupe.

2. QUALIFICATIONS ET EXPERIENCES REQUISES

Le titulaire de ce poste doit avoir les qualifications suivantes :

- Un diplôme de licence (Bac + 5) dans n'importe quelle discipline ou un diplôme équivalent. Un master pertinent sera un atout.
- Minimum de 3 ans d'expérience en tant que délégué commercial dans le secteur de l'énergie dans une banque.

3. CONNAISSANCES, COMPETENCES ET APTITUDES REQUISES

- Excellentes aptitudes à la communication orale et écrite (l'anglais est un atout)
- Compétences en informatique
- Compétences en matière de crédit
- Excellentes compétences en matière d'analyse et d'interprétation financières
- Compétences en matière de présentation et de résolution de problèmes

3.1. COMPÉTENCES DE SUPERVISION

- General managerial/ administration;
- Renforcement de l'esprit d'équipe / gestion des conflits ;
- Coaching;
- Leadership / Influence;
- Organisation et coordination;
- Compétences relationnelles

3.2. COMPÉTENCES GÉNÉRALES

- Orientation stratégique;
- Esprit d'entreprise/prise en charge ;
- Autogestion;
- Compétences interpersonnelles.

4. COMMENT POSTULER

- Veuillez appliquer en envoyant votre candidature à l'adresse suivante (en précisant l'intitulé de l'offre dans l'objet du mail) **: recrutement@rbservices-rdc.com**avant le **31 Mars 2025.**

NB : si votre candidature est retenue, d'autres documents supplémentaires pourront vous être exigés.

- Seuls les candidats remplissant les critères seront appelés à franchir la prochaine étape.
- Nous encourageons vivement les candidatures féminines !